



*El dinero no hace feliz a uno, es una ayuda, pero la felicidad te la dan verdaderamente los amigos, la familia, las relaciones personales que uno tiene y las actividades a las que uno se dedica, ya sean laborales o recreativas.*

ROBERTO R.  
ALEMÁN H.





Por: Roberto Alemán Healy y anécdotas sobre su padre Roberto "Chato" Alemán Zubieta

**El doctor Roberto Alemán Zubieta "Chato", como le llamaban de cariño, nació el 2 de octubre de 1921 y falleció el 19 de julio de 2009. Durante sus más de ocho décadas de vida se dedicó a trabajar por su familia y por su país. Aunque físicamente ya no se encuentra entre nosotros, sus imborrables huellas aún nos permiten recordar su gran trayectoria en nuestro país, aquella que lo marcó como un distinguido abogado, destacado empresario, reconocido diplomático y personaje político.**

Don Roberto R. Alemán Zubieta, se graduó de secundaria en el Colegio La Salle y se especializó en Leyes en Louisiana State University, donde llegó a ser Editor Jefe de la Revista de la Escuela de Derecho, considerado el honor más grande que puede tener un estudiante de leyes en una escuela de Derecho en los Estados Unidos, según lo pudimos leer en el libro de su biografía: "El legado de un patriota". A sus 30 años se casó con María Teresa Healy Quelquejeu, con quien formó una sólida y numerosa familia compuesta por siete hijos: Roberto Ramón, Jaime Eduardo, Carmen, José Miguel, Álvaro Antonio, Juan Francisco y Lucas, la mayoría amantes también de la vida política y las leyes.

Alemán Zubieta en su vida política se desempeñó como dirigente de los partidos Liberal y el Movimiento Liberal Republicano Nacionalista (MOLIRENA), mientras que su labor diplomática inició a los 24 años de edad. Gracias a su gran sentido de responsabilidad, cumplimiento y seriedad profesional, en plena juventud ejecutó altos cargos en representación de nuestro país, destacándose

como Encargado de Negocios en la Embajada de Panamá en Argentina, Miembro de la comisión Revisora de la Constitución Política y miembro del Consejo Nacional de Relaciones Exteriores. También jugó un papel muy importante en las negociaciones de los tratados del Canal (1965-1967), de las cuales resultaron los Tratados conocidos como Tres en Uno y fue Embajador en Washington D.C.

El Chato Alemán sobresalió como Presidente de la Junta Directiva de la Cervecería Nacional, S.A., cargo que ocupó desde 1965 hasta la venta de la compañía en el 2001. De igual forma, fue Presidente de Capitales Nacionales, S.A. y de Industria Nacional de Plásticos, S.A., entre otros. Los inicios de don Roberto Ramón Alemán Zubieta en la abogacía se dieron a mediados de los años 40, época en que recientemente se había licenciado en Derecho y en la que se le presentó la oportunidad de pertenecer al bufete de abogados Lombardi e Icaza, gracias a la invitación que le extendió su colega Carlos Icaza, a raíz del fallecimiento de su socio, el doctor Juan Lombardi, llamado que también le hizo a su vez a González Ruiz. Es de esta forma como en los años 50 los tres juristas se asocian y deciden fundar la prestigiosa firma Icaza, González Ruiz & Alemán. A don Chato Alemán, su espíritu de emprendedor, aunado a sus deseos de superación, le permitió imprimir su apellido y su talento en una de las firmas considerada pionera en la contribución de la estructura jurídica del país. Ya han pasado 60 años desde que el Chato Alemán, un hombre sencillo y apasionado por el golf y el mar, le dejó un gran legado al país y a sus hijos. De los seis varones, cinco siguieron sus pasos al especializarse en el mundo de las leyes, aportando cada uno en su momento

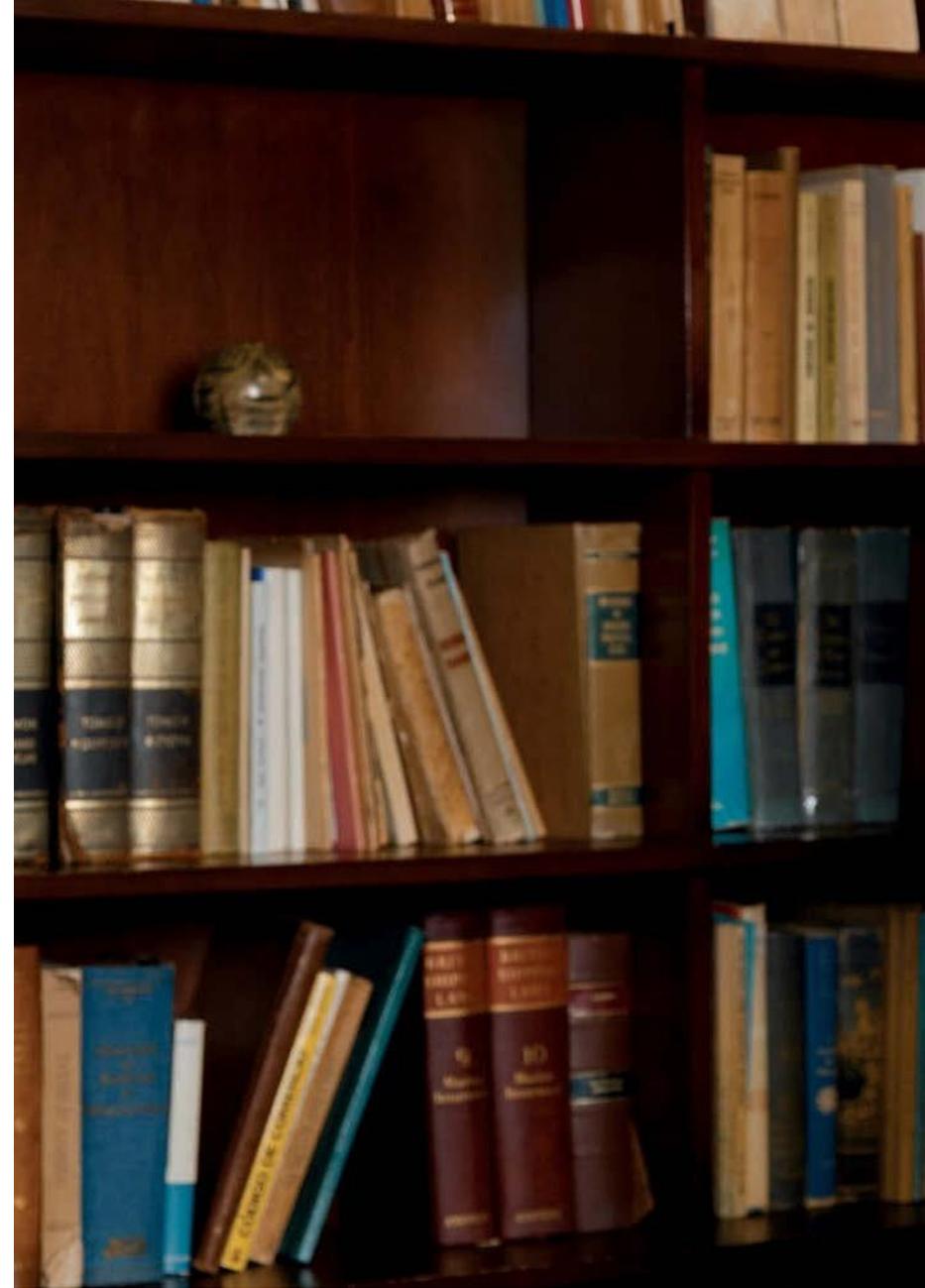




sus conocimientos y experiencias dentro de la compañía familiar. Actualmente, la empresa cuenta con alrededor de 250 colaboradores, entre los que están sus dos hijos Álvaro y Roberto Alemán Healy, este último, entró a las filas de la firma en 1977 y diez años después se convirtió en socio.

Para Roberto R. Alemán Healy, su padre siguió su intuición y se dejó llevar por su pasión, viendo en la oferta del doctor Icaza la gran oportunidad de crecer a nivel personal y profesional, lo que él considera fue una excelente decisión. El legado del emprendimiento fue heredado por Roberto Alemán hijo, quien una vez se convirtió en socio de la prestigiosa firma, impulsó la expansión de la misma a nivel internacional, abriendo oficinas en Ginebra. Actualmente cuentan con presencia en Chipre y Uruguay y con licencias en Bahamas, Belice y las Islas Vírgenes Británicas, entre otras, muchas de estas impulsadas por Roberto Alemán (hijo).

Durante los años que lleva el primogénito de Alemán Zubieta como abogado y empresario, ha tenido la oportunidad de brindarle su aporte al Club Kiwanis de Panamá, a la Comisión para el Rescate de los Valores Cívicos y Morales, en la cual fue miembro por cinco años; fue secretario de la Junta Directiva de la Cámara de Comercio, Industrias y Agricultura de Panamá y trabajó muy de cerca en la Cruzada Civilista Nacional. De igual forma, le brinda un apoyo sincero a la Asociación Pro Niñez Panameña, en la cual cuenta de manera importante con la colaboración de su esposa, Doralys de Alemán. Mientras que colaboradores de la firma pertenecen a la Cámara Panameña Alemana y a APEDÉ.



tiCómo define a un emprendedor?

**Es aquel que inicia un negocio o una actividad con deseo de verlo concretado.**

tiQué significa el éxito para usted?

**Poder culminar esa actividad que iniciaste como emprendedor.**

tiA qué edad se hace socio de la firma?

**Formé parte de la firma en 1977 y me hice socio en 1987.**

tiEl emprendedor nace o se hace?

**Para mi concepto se hace.**

tiTres cualidades para emprender?

**Inteligencia, trabajo y perseverancia.**

tiTres emprendedores panameños a quien usted admira?

**Federico Humbert, Herman Bern y Alberto Vallarino C.**



tiTres emprendedores internacionales a quien usted admira?

**Bill Gates, Steve Jobs y Carlos Slim.**

tiDe qué depende el éxito de una empresa?

**De la organización y compromiso del equipo laboral.**

tiDe quién depende el éxito de una empresa?

**Depende de su Junta Directiva, sus ejecutivos y sus colaboradores.**

tiQué obstáculos ha encontrado durante su trayectoria ejecutiva en la firma?

**Convencer a los socios de que un proyecto es importante para la firma.**

tiCuál considera usted que ha sido su mayor logro empresarial?

**Haber comenzado la expansión internacional de la firma, la primera oficina internacional que logré fue en Ginebra.**

tiHa fracasado en algún proyecto?

**Una vez establecimos una oficina en Miami y no funcionó, eso lo podría considerar como un fracaso porque no lo pude lograr.**

tiCuáles serían sus tres recomendaciones principales para el que desee iniciar un negocio nuevo?

**Asesorarse bien, tener el capital adecuado y cultivar buenas relaciones con sus ejecutivos y empleados.**

tiConsidera usted que ha encontrado un balance entre el tiempo que le dedica a la familia y a su empresa?

**Sí. Ya para esta época disfruto mucho de mi familia y mi trabajo.**

tiPrefiere tener mucho dinero o ser feliz?

**El dinero no lo hace feliz a uno, es una ayuda, pero la felicidad te la dan verdaderamente los amigos, la familia, las relaciones personales que uno tiene y las actividades a las que uno se dedica, ya sean laborales o recreativas.**

tiTres cualidades que busca en su equipo gerencial?

**El deseo de trabajar, lealtad y honestidad.**

tiRentabilidad o buen ambiente de trabajo?

**Ambas son importantes.**

tiRSE: es opcional o una necesidad para la empresas?

**Es opcional.**

tiEl mayor reto de un emprendedor?

**Superar obstáculos.**

tiAlguna vez ha dejado de soñar con nuevos proyectos y retos?

**Yo diría que a estas alturas me siento satisfecho de lo que he logrado y prefiero dedicarle más tiempo a mi familia y a mi nieta.**

tiEn sus planes futuros está seguir creando nuevas empresas?

**No.**

tiEmprende un negocio para ganar dinero o porque le gusta lo que hace?

**Por ambas cosas.**

tiSu mejor decisión como emprendedor?

**Haber entrado a la firma y convertirme en socio.**

tiSu peor decisión?

**No haber aprendido más idiomas, me hubiese gustado aprender a hablar francés.**

tiCuál considera usted es su mayor fortaleza como emprendedor?

**La perseverancia.**

tiCómo define usted su estilo de liderazgo?

**Fuerte, pero amable.**