





Para emprender, hay que tener experiencia primero como colaborador, valorar el momento adecuado para emprender y escuchar tu voz interior cuando te diga que es el momento.

JUAN CARLOS

TAPIA



Juan Carlos Tapia es un hombre del que se puede creer saber mucho de su vida y trayectoria por ser un personaje que goza de gran popularidad, pero hay muchos detalles importantes que son poco conocidos, principalmente sus exquisitos y particulares gustos que van más allá de su pasión por el boxeo.

Experto en boxeo, periodista especializado, exitoso empresario, considerado una de las figuras sociopolíticas más reconocidas en nuestro país por sus atinados y algunas veces, controversiales comentarios en su programa "Lo Mejor del Boxeo". Producto televisivo por el que recibió el Premio World Guinness Record como el programa deportivo más antiguo del mundo (42 años) con el mismo presentador. Amante del buen vino y aficionado a la armónica, Juan Carlos Tapia nació en la ciudad de Panamá el 5 de febrero de 1942, pero se considera chitreano porque fue donde realizó sus dos últimos años de primaria y parte de su bachillerato en el Colegio Tomás Herrera para luego retornar a la capital e iniciar estudios en el Instituto Nacional.

En 1976, Juan Carlos Tapia se une, en segundas nupcias, con Carmen Rosas, un año después de haber hecho su debut en la televisión con su exitoso proyecto "Lo Mejor del Boxeo". De ese matrimonio nacieron tres hijos: Juan Carlos, Carmen Lorena y Ana Cristina Tapia Rosas. De su matrimonio anterior, tiene 2 hijos: Juan Carlos Tapia Velarde y Lía Malena Tapia Velarde.

Todos sus hijos han trabajado junto a él en su empresa de Producción Televisiva, S.A. (PROTESA).

Actualmente sus tres últimos hijos le acompañan en su proyecto, el cual nació de una idea fugaz y hoy día es un programa icónico que le ha abierto muchas puertas en el extranjero. Pero antes de posicionarse como una de las caras televisivas más carismáticas y seguidas, Juan Carlos Tapia se inició en el mundo laboral en el área de ventas. A sus 14 años comenzó a trabajar con su padre en una empresa dedicada a la representación de fábricas extranjeras e hizo carrera con la Enciclopedia Británica en Panamá, de la cual fue su Gerente General. También fue gerente general de una empresa de fondos de inversión en España, país donde adquirió la cultura vinícola. Esa gran habilidad en ventas le permite ingresos suficientes para invertir en acciones y a sus 27 años logra reunir su primer millón de dólares.

Por cosas de la vida, recibe un revés y debe empezar nuevamente desde cero. Pero esto para él solo fue un aprendizaje. Realizó varios intentos como emprendedor sin embargo, fue su programa "Lo Mejor del Boxeo", que salió al aire el 9 de enero de 1975, el que le ha dado fama y reconocimiento.

Su gran pasión por el boxeo lo lleva a ser juez de este deporte y en 1974 es invitado a una pelea de campeonato donde conoce a un promotor de boxeo japonés, quién le anima a hacer un programa de boxeo, por su conocimiento en esta disciplina. Y es así como la idea se fija en su mente y llega a TVN Canal 2 con la propuesta. Juan Carlos Tapia, desde el día uno, fue un productor independiente, nunca trabajó para un canal, él compra su propio espacio dentro de las televisoras por las que ha pasado su programa, que





en un inicio grababa en la sala de su apartamento en una época en que la televisión era en blanco y negro.

Su destreza en venta le permitió buscar sus propios anunciantes y en un solo mes logró tener su programa totalmente vendido con clientes que se han mantenido fieles hasta la fecha como Felipe Motta, Cervecería Nacional, Empresa Tzanetatos, Banco Nacional de Panamá, entre otros. Pero este reconocido y exitoso empresario también tiene una carrera fuera de PROTESA. Desde 1978, Juan Carlos le apostó a la representación de grandes promotores de boxeo, y de la empresa ESPN en varios países.

El primer mercado internacional de "Lo Mejor del boxeo" fue Chile. Con el pasar del tiempo, ya se transmitía en 20 países de América Latina. Después de la época de la dictadura se incluyeron comentarios políticos al programa, un segmento que caló en el público y que hoy día mantiene una alta audiencia.

Juan Carlos Tapia es presidente del proyecto Playa Escondida and Resort y Playa Caracol; además de presidir su otra empresa JUCATA, S.A., que forma parte de otros negocios personales, es presidente de la Fundación JUCATA y de la Fundación Bell Canto, dedicada solo a cantantes de ópera, puesto que le encanta este género. Su trayectoria boxística le ha permitido a Juan Carlos Tapia recibir innumerables homenajes, reconocimientos y galardones, que tapizan las paredes de su oficina en PROTESA.

Aun con una agenda bastante apretada, Juan Carlos dedicó 40 años de su vida a diversos gremios como el Club de Leones, la Cámara de Comercio y la Asociación de Ejecutivos de Empresas, entre otros.

Este empresario panameño ha hecho costumbre una particularidad: regalar un carro a sus colaboradores cada diez años de permanecer en la empresa como agradecimiento o recompensa a esa fidelidad.

tiCómo define a un emprendedor?

Como la persona que se propone una meta y no se desvía hasta encontrarla.

tiQué significa el éxito para usted?

La realización progresiva de un propósito digno.

tiA qué edad fundó su primer empresa?

Antes de los 30 años.

tiEl emprendedor nace o se hace?

Se hace, todos se hacen, puedes nacer con algo de talento, pero todo se hace.

tiCuáles son las tres cualidades para emprender?

Entusiasmo, imaginación, tenacidad y organización.

tiTres emprendedores panameños a quienes usted admira?

Jaime Ingram, Nicolás Ardito Barleta y Mayor Alfredo Alemán.

tiTres emprendedores de otros países a quienes usted admira?

No es una emprendedora, pero es alguien muy especial a quien siempre admiraré, la Madre Teresa de Calcuta, a Paulo Coelho lo admiro como escritor y Guillermo Álvarez Guedes el más grande humorista latino.

tiDe quién depende el éxito de una empresa?

De un buen equipo de trabajo y su líder.

tiDe qué depende el éxito de una empresa?

De la organización, la disciplina y la visión del negocio.

tiLos tres obstáculos con los que se ha encontrado al emprender negocios?

Escuchar la voz negativa de personas que iban en contra de mi voz interior positiva, la planeación adelantada o inadecuada de un proyecto, emprender en algo que no sea tu pasión.

tiCuál considera usted que es su mayor logro empresarial?

ESPN es la empresa que me hizo romper los esquemas de ingresos normales, empezar la representación en un país y terminar con casi toda América Latina y generar ingresos por encima del presidente de la empresa, eso es para mí un gran logro.



tiHa fracasado alguna vez en su vida, ha tenido que cerrar alguna empresa?
Fracasos siempre hay, no he tenido que cerrar empresas, pero sí proyectos que he tenido que dejar, porque en el camino me he dado cuenta de que no van a funcionar, pero todo eso yo lo traduzco en aprendizaje.

tiSus 3 recomendaciones principales para el que quiere iniciar un negocio?
Tener experiencia primero como colaborador, valorar el momento adecuado para emprender y escuchar tu voz interior cuando diga: es el momento.
tiConsidera usted que ha encontrado un balance entre el tiempo que le dedica a su familia y a sus empresas?
Sí. Encontré el balance cuando me casé con Carmen, decidí a los pocos meses que no trabajáramos los sábados para poder estar en familia, y si yo quería estarlo, mis colaboradores también.

tiSe puede tener mucho dinero y ser feliz a la vez, por qué?
La felicidad se fabrica, no viene sola, y se encuentra en muchas otras cosas, no solo en el dinero.

tiCuáles son las tres cualidades que busca en su equipo gerencial?
Creatividad, responsabilidad y honestidad.
tiRentabilidad o buen ambiente laboral?
Ambas.

tiRSE: Es una necesidad o es opcional para las empresas?
Una necesidad y un compromiso para mí.
tiCuál es el mayor reto de un emprendedor?
Mantener el entusiasmo y la pasión por lo que hace.

tiAlguna vez ha dejado de soñar con nuevos proyectos y retos?
Nunca.
tiEn sus planes futuros está seguir

creando nuevas empresas?
No es que esté en mis planes, pero siempre me surge y veo en cada caso una oportunidad.

tiEmprende un negocio para ganar dinero o porque le gusta lo que hace?
Primero tiene que gustarte lo que haces y después te dará dinero.
tiSu mejor decisión como emprendedor?
Invertir mi dinero en bienes raíces y propiedades.

tiCuál ha sido su peor decisión?
Aún no la he tomado, yo no me arrepiento de nada de lo que he hecho hasta el momento.

tiCuál considera usted que es su mayor fortaleza como emprendedor?
Mi actitud mental positiva.

tiCómo define usted su estilo de liderazgo?
Con el ejemplo y con la convicción de que lo voy a lograr.