

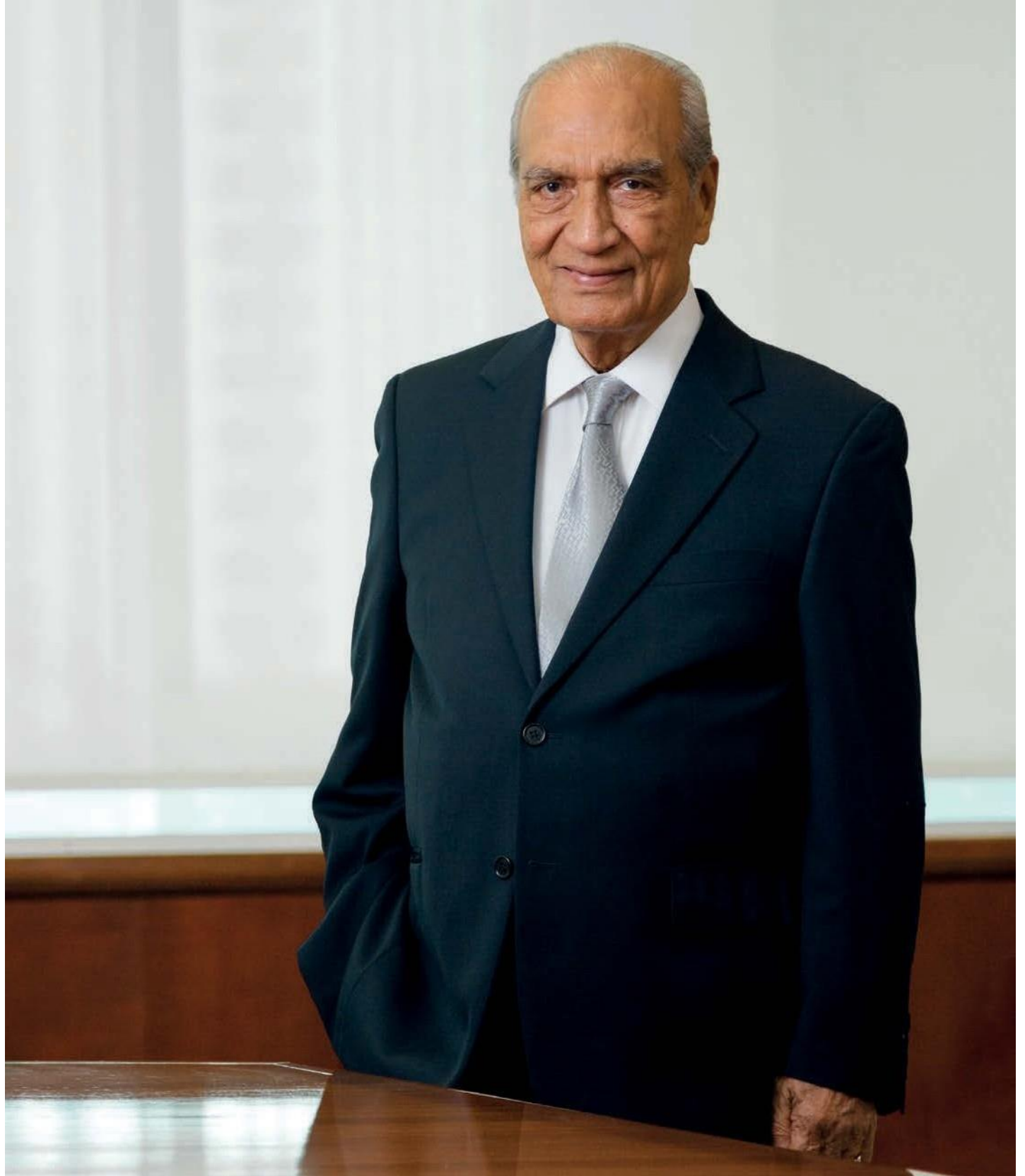


*El éxito, es compartir a fin de año  
los merecidos frutos de una siembra  
en equipo.*

NARAINDAS

NANDWANI

**PANAFOTO**



Hace más de seis décadas llegó a suelo panameño. Su arribo a nuestro país fue por decisión de su padre, quien lo trajo una vez que terminó sus estudios en Contabilidad, los cuales realizó en Mondabi, India, su país de origen, en el que nació el 7 de junio de 1933.





Naraindas Nandwani pertenece a la tercera generación de su familia que crece como empresario en Panamá, pues antes de convertirse en el fundador de Panafoto, una de las tiendas de electrónica más visitadas y de larga trayectoria en nuestro país, su abuelo y su padre ya habían establecido negocios en Panamá, inicialmente en la provincia de Colón. Cuando el hoy empresario llegó al Istmo, en 1952, su papá lo puso a trabajar en la empresa familiar llamada Flor de la India, la cual se dedicaba a la venta de manteles, marfil, porcelana y bronce, entre otros artículos, y que fue fundada por su abuelo en 1919. Al cabo de un tiempo, y luego de haber adquirido gran experiencia, el empresario indostán, pero de espíritu panameño, hizo su debut en el mundo de los negocios, su padre tuvo que regresar a su país natal y cerró la tienda Flor de la India, y fue con este capital que Naraindas Nandwani, junto a su socio, incursionaron juntos en este emprendimiento, creando así su propio negocio: Panafoto. Nos cuenta Nandwani, quien es padre de dos hijos, producto de su matrimonio, que quiso incursionar en este mercado, porque para esa época se empezaba a revolucionar con el uso de los artículos electrónicos como los radios, calculadoras, cámaras fotográficas y demás, el gusto de la gente fue cambiando y ellos quisieron atender esa necesidad, por lo que le apostaron a este tipo de oferta comercial que exigía el mercado.

Cuando estos dos socios y amigos alzaron el vuelo, contaban con 13 colaboradores; de estos, 5 eran compatriotas y 8 panameños. Actualmente son 560 colaboradores en las tiendas de la ciudad capital y 120 en la Zona Libre de Colón. Su primera tienda fue en la provincia de Colón. Hoy por hoy, y gracias a mucho esfuerzo, sacrificio y amor al trabajo, el empresario, de 84 años ha logrado, junto a su hijo Ashok, la apertura de 10 sucursales en diferentes puntos de la ciudad capital, una en la zona Atlántica y una tienda en la Zona Libre de Colón, la cual se dedica a la venta de artículos al por mayor y exportación.

Para Naraindas Nandwani, quien mantiene una activa participación en la Cámara de Comercio, Industrias y Agricultura de Panamá, los frutos que hoy puede cosechar son producto de mucho esfuerzo y dedicación al trabajo, es fiel creyente de que todo trabajo se tiene que hacer con gusto y pasión.

Para él, la preparación y conocimientos son de mucha importancia a la hora de emprender un negocio propio. La constancia, perseverancia y permanencia sólida dentro del mercado desde su apertura en 1960, le ha permitido a la tienda Panafoto y su fundador, recibir múltiples premios y reconocimientos por parte de proveedores de empresas japonesas y coreanas. Estas condecoraciones enfatizan el fiel manejo dentro del sector y el estar siempre a la vanguardia en el mundo de la electrónica con el único objetivo de satisfacer las necesidades de sus clientes y consolidando día a día que "Lo que tú necesitas" es más que un eslogan, es la filosofía de Panafoto.

tiCómo define a un emprendedor?

**Es aquel que decide aprender algo y le nace la ambición de abrir un negocio y capitalizar su propia idea.**

tiQué significa el éxito para usted?

**Es trabajar duro, pero con satisfacción de que se hace con agrado, es atender el negocio de cerca y directamente y tener un buen trato con los colaboradores. El éxito es compartir a fin de año los merecidos frutos de una siembra en equipo.**

tiA qué edad fundó su primera empresa?

**A los 27 años.**

tiEl emprendedor nace o se hace?

**Se hace, a base de ganas, trabajo y experiencia.**

tiTres cualidades para emprender?

**Pasión para trabajar, poseer gran interés en el crecimiento de la empresa, saber respetar las decisiones de quienes podrían saber más que uno.**

tiTres emprendedores panameños a quienes usted admira?

**Ernesto Maduro, Alberto Motta y Sam Kardonski.**

tiTres emprendedores de otros países a quien usted admira?

**Me viene una persona a la mente, Konosuke Matsushita (fundador de Panasonic).**

tiDe quién depende el éxito de una empresa?

**De su fundador, siempre y cuando tenga la disposición y buena intención de querer consolidar su negocio y hacerlo crecer.**

tiDe qué depende el éxito de una empresa?

**De la conexión y buena relación del fundador con sus colaboradores, a quienes debe respetar, apreciar y tener confianza mutua para que cuando se les haga una observación la reciban y comprendan sin problema.**

tiTres obstáculos con los que se ha encontrado al emprender sus negocios?

**No se me han presentado obstáculos**

**a Dios gracias, puedo decir que he tenido suerte en nuestro negocio desde que iniciamos, de pronto con pequeños percances, pero no les podría llamar obstáculos.**

tiCuál considera usted que es su mayor logro empresarial?

**Haber aumentado la cantidad de sucursales y colaboradores. Llevar una microempresa a tener 10 sucursales, es algo que solo se consigue con dedicación al trabajo, gusto y entrega.**

tiHa fracasado alguna vez en su vida, ha tenido que cerrar alguna empresa?

**Sí. Tuve que cerrar una vez un negocio, pero mi tranquilidad fue que no perdí tanto dinero.**

tiCuáles serían sus tres recomendaciones principales para el que quiere iniciar un negocio nuevo?

**Primero, abrir un negocio que realmente le guste, dedicarle toda su capacidad, atención. Tratar siempre de contar con un socio.**

tiConsidera usted que ha encontrado un balance entre el tiempo que le dedica a su familia y a sus empresas?

**Sí, siempre hemos tenido la cooperación de la familia.**

tiSe puede tener mucho dinero y ser feliz al mismo tiempo?

Y tiPor qué?

**Sí, se puede tener ambas cosas, generar sus ingresos con esfuerzo propio es algo que también te hace feliz.**

tiTres cualidades que busca en su equipo gerencial?

**Dedicación, deseo de siempre querer aprender, y sed de crecer.**

tiRentabilidad y buen ambiente de trabajo, van de la mano?

**Sí se puede lograr, porque si no hay buen ambiente ni respeto por los colaboradores o clientes, ninguna compañía puede crecer.**

tiRSE: Es una necesidad o es opcional para las empresas?

**Es una necesidad.**

tiCuál es el mayor reto de un emprendedor?

**Conocer a la perfección su propio negocio, involucrarse en todo lo relacionado con el mismo como saber comprar, vender, exhibir y también ser un buen maestro para transmitir sus conocimientos cuando así sea necesario.**

tiAlguna vez ha dejado de soñar con nuevos proyectos y retos?

**No, cuando hay plata extra nos podemos divertir, pero dejar de tener atención en su propio negocio, ya es un fracaso.**

tiEn sus planes futuros está seguir creando nuevas empresas?

**Ya es tarea de mi hijo si quiere abrir nuevas sucursales o nuevas empresas para seguir creciendo.**

tiEmprende un negocio para ganar dinero o porque le gusta lo que hace?

**Si no te gusta lo que haces no ganarás dinero con gran satisfacción.**

tiCuál ha sido su mejor decisión como emprendedor?

**Aceptar opiniones de todos los que pudieron aportarme buenas ideas, siempre escucho a los que pueden tener más experiencia.**

tiCuál ha sido su peor decisión?

**Hasta ahora ninguna.**

tiCuál considera usted que es su mayor fortaleza como emprendedor?

**La unión en la familia.**

tiCómo define usted su estilo de liderazgo?

**Yo no pienso que soy mejor que todos, yo soy un líder que sabe escuchar, no soy impositivo.**

