



*El éxito es hacer diferencias positivas
que duran en el tiempo.*

JULIO



ESCOBAR VILLARUÉ



Científico, exdirector de la Secretaría Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación (Senacyt), amante de los viajes, de la lectura sobre la historia, la cultura y del entretenimiento; son estas las cualidades que describen a Julio Escobar Villarrué, fundador de Centauri Technologies Corporation y más recientemente de Cylerian Corporation.

Este emprendedor nació en Panamá, el 18 de julio de 1960. Sus estudios primarios y secundarios los realizó en el Colegio San Agustín. Luego viaja al extranjero, en donde obtiene una Licenciatura en Electrónica de la Universidad de Manchester, en Estados Unidos; así como una Maestría y Doctorado en Ingeniería Eléctrica y Ciencias de Computación en MIT.

Regresa al país a finales de 1995 e inicios de 1996 y entra a trabajar como contratista en la Secretaría Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación (Senacyt) y a la vez ofrece el servicio de consultoría de manera independiente. Tras reunir un capital semilla, en el año 2000 comenzó a transformar la consultoría individual en una empresa con el nombre de Centauri Technologies Corporation para dedicarse a hacer tecnología motivado por el interés de seguir innovando e investigando en Panamá, ya que en aquel momento se hacía muy poco en el área de la tecnología de la información. "En las universidades no se investigaba, el gobierno no tenía laboratorios de investigación y tampoco había empresas involucradas en el desarrollo de tecnología" narra Escobar. El negocio resolvía problemas específicos de

las empresas, brindaba consultoría en temas de inversión y cómo proceder en ciertas circunstancias en el área de tecnología. Sin embargo, de 2004 a 2009 es designado como Secretario y Ministro de Ciencia, Tecnología e Innovación (Senacyt), y se separa por cinco años de la empresa mientras se mantenía al frente de esta institución gubernamental.

Al salir del gobierno en 2009 regresa a su negocio para retomar las iniciativas tecnológicas que quedaron pendientes en el camino. Y la empresa volvió a crecer y a desarrollar tecnología en seguridad de datos o de información. Además de asesorar al cliente en la compra





JULIO ESCOBAR VILLARUE

de equipos y software; también lo acompañan en cómo hacerlo, configurarlo e integrarlo de acuerdo con la necesidad y estrategia de cada empresa. La compañía entra a planificar la ejecución de la modernización de la capacidad computacional del cliente según el objetivo del negocio. Se determinan los riesgos aceptables, cómo llevar adelante el proyecto, ayudan a implementar los cambios tecnológicos, a incorporar nuevas tecnologías, equipos y software. Centauri Technologies Corporation tiene en la actualidad más de 10 colaboradores, es un negocio que brinda servicios tecnológicos.

Uno de sus principales logros como emprendedor ha sido alcanzar la rentabilidad que les permite refinanciar parte de su propia investigación y desarrollo. Esto no es costoso, el problema es encontrar el talento o la osadía de arriesgarse a meterse en temas que no conocen, a ver si salen bien. En Panamá hay talento, pero se pierde porque no se brinda la oportunidad de ganar experiencia y la plataforma de volverlo productivo. Éste es el talón de Aquiles del país.



Escobar mantiene su espíritu emprendedor, ya que este año creó junto a dos socios su segunda empresa llamada Cylerian Corporation, enfocada en el desarrollo de una tecnología de seguridad de información y de operaciones de sistemas para simplificar el manejo de la plataforma con las que las corporaciones administran su información. "Tenemos la esperanza de que esto va a ser la diferencia entre empresas grandes y medianas por la complejidad de manejar tecnología. Estamos en proceso de capturar clientes y asentar la tecnología. Ambas empresas tienen la mira puesta en el mercado internacional" comenta el científico, quien explica que en Panamá hay menos de 10 empresas que ofrecen el servicio de la seguridad digital y la suya es una de las líderes del mercado.

Tiene una cartera de clientes diversificada que incluye medios de comunicación, gobierno, retail, firmas de abogados, organizaciones internacionales, laboratorios científicos, empresas del sector transporte, logística, de comunicaciones, pero su principal mercado es el sector financiero. Sin embargo, el ejecutivo hace una reflexión sobre este sector: Opina que de la misma manera en que han surgido recientes cambios tecnológicos en cuanto al uso por ejemplo, de monedas completamente digitales como el bitcoin, que emplea como tecnología el blockchain (cadena de bloques), es posible que surjan otras tecnologías de automatización entre las instituciones financieras y sus clientes. Esto representa un reto para las instituciones financieras, ya que aquellas que no logren adaptarse a esta transformación pueden encontrarse con competidores en la Internet desde cualquier parte del mundo,

El científico explica que esto también conlleva un gran desafío para el ente regulador cuyo rol es servir como fiscalizador. La forma en que decide cómo cumplir con su tarea, lo que está permitido y lo que no; sin que afecte al mercado y su credibilidad, pero sin entorpecer la evolución de la tecnología para que sea competitiva, es todo un reto. Y precisamente debido a la rapidez con que se dan estos cambios tecnológicos, podría costarle al sistema financiero panameño, ya que no se forma suficiente talento, ni se le da oportunidad de desarrollarse, y reitera esto "es el Talón de Aquiles" de Panamá. "No estamos acostumbrados al juego tecnológico, nuestra economía parece rehuirle a la modernidad, meterse en ciencia y tecnología como consumidores nos parece bien, pero como productores no nos terminamos de convencer" asegura. Es por lo que recomienda al sector financiero prepararse para poder dar servicios internacionales a través del internet y competir con éxito con instituciones financieras de otros países.

El ejecutivo se mantiene muy activo en varios gremios empresariales del país como: la Cámara de Comercio, Industrias y Agricultura de Panamá y la Cámara Panameña de Tecnologías e Innovación. En cuanto a la RSE está enfocado en la educación, ya que colaboran con Senacyt, con la Autoridad de Innovación Gubernamental (AIG) con el Ministerio de Educación, entre otros. También es miembro del Consejo asesor del Biomuseo, miembro de la junta directiva de la Biblioteca Nacional. Forma parte de Ángeles Emprendedores, preside la Fundación para la Promoción de la Excelencia Educativa que busca elevar la calidad educativa en el país. Y también es miembro asesor de varias universidades del país, entre otras ●



tiCómo define a un emprendedor?
Alguien que toma riesgos para crear valor.

tiQué significa el éxito para usted?
Es hacer diferencias positivas que duran en el tiempo.

tiA qué edad fundó su primera empresa?

A los 40 años.

tiEl emprendedor nace o se hace?
Se hace.

tiTres cualidades para emprender?
Tenacidad, sagacidad e imaginación.

tiDe quién depende el éxito de una empresa?

Del equipo de trabajo gerencial y sus colaboradores.

tiDe qué depende el éxito de una empresa?

Visión clara y tenacidad.

tiTres obstáculos con los que se ha encontrado al emprender sus negocios?

Talento, madurez del mercado en tecnología y la disponibilidad de inversión en el sector.

tiCuál considera usted que es su mayor logro empresarial?

Lograr los ingresos suficientes en la empresa para financiar nuestros propios desarrollos internos.

tiHa fracasado alguna vez en su vida, ha tenido que cerrar alguna empresa?
No.

tiCuáles serían sus tres recomendaciones principales para el que quiere iniciar un negocio nuevo?
Prepararse para tener empuje, informarse para saber en qué se está metiendo y saber elegir el personal de alto nivel para trabajar.

tiConsidera usted que ha encontrado un balance entre el tiempo que le dedica a su familia y a sus empresas?
No.

tiPrefiere tener mucho dinero, o ser feliz? **ti**Por qué?

El dinero y la felicidad no son lo mismo. Se pueden tener ambos, pero no es por el dinero por lo que uno es feliz. El

dinero no lleva a la felicidad, a veces es lo contrario.

tiTres cualidades que busca en su equipo gerencial?

Imaginación, transparencia y osadía.

tiRentabilidad o buen ambiente de trabajo?

A veces uno se ahorra dinero y tiene mal ambiente de trabajo para subir la rentabilidad, creo que van de la mano. Si a largo plazo, el ambiente laboral no es bueno, la rentabilidad está en riesgo.

tiRSE: es una necesidad o es opcional para las empresas?

Es un deber, porque todos construimos un solo planeta y en realidad muchas empresas lo consideran opcional y creo que eso refleja una visión de corto plazo y como sociedad la RSE sí es una necesidad.

tiEl mayor reto de un emprendedor?
No rendirse.

tiAlguna vez ha dejado de soñar con nuevos proyectos y retos?

Nunca.

tiEn sus planes futuros está seguir creando nuevas empresas?

Si puedo, sí.

tiEmprende un negocio para ganar dinero o porque le gusta lo que hace?

Porque me gusta lo que hago.

tiSu mejor decisión como emprendedor?

Confiar en mi instinto.

tiSu peor decisión como emprendedor?
Creo que intentar mucho tiempo transformar gente que no tiene actitud y talento.

tiCuál considera usted que es su mayor fortaleza como emprendedor?

Paciencia.

tiCómo define usted su estilo de liderazgo?

Participativo.